



**ДЛЯ НЕМЕДЛЕННОГО РАСПРОСТРАНЕНИЯ**

6 декабря 2011 г.

## **НЕАУДИРОВАННЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОАО "СИТРОНИКС" ЗА ТРЕТИЙ КВАРТАЛ И ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2011 ГОДА**

**МОСКВА, Россия** – 6 декабря 2011 г. – ОАО "СИТРОНИКС" (далее "СИТРОНИКС" или "Группа") (LSE: SITR), ведущий поставщик решений в сфере телекоммуникаций, информационных технологий и микроэлектроники в России и странах СНГ, сегодня объявляет неаудированные консолидированные финансовые результаты согласно Общепринятым стандартам бухгалтерского учета США ("US GAAP") за третий квартал и девять месяцев, закончившиеся 30 сентября 2011 г.

### **ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ТРЕТЬЕГО КВАРТАЛА**

- Консолидированная выручка выросла на 42% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 316,4 млн. долл. США.
- Выручка сегмента "Телекоммуникационные решения" выросла на 40% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 133,6 млн. долл. США; выручка сегмента "Информационные технологии" выросла на 90% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 92,3 млн. долл. США; выручка сегмента "Микроэлектроника" выросла на 2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 74,9 млн. долл. США.
- Показатель OIBDA\* составил 24,3 млн. долл. США при уровне маржи 7,7%.
- Чистый убыток, приходящийся на долю СИТРОНИКС, составил 38,9 млн. долл. США.
- Совокупные активы увеличились на 3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 1 857,2 млн. долл. США.
- С момента объявления результатов второго квартала 8 сентября 2011 г. Группа заключила новые контракты на сумму 237 млн. долл. США.

### **ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ**

- Консолидированная выручка выросла на 36% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 926,7 млн. долл. США.
- Выручка сегмента "Телекоммуникационные решения" выросла на 14% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 384,1 млн. долл. США; выручка сегмента "Информационные технологии" выросла на 90% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 279,1 млн. долл. США; выручка сегмента "Микроэлектроника" выросла на 31% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 235,2 млн. долл. США.

---

\* Здесь и далее показатель OIBDA определяется как операционная прибыль до вычета амортизации основных средств и нематериальных активов. Для получения дополнительной информации см. Приложение А.

- Показатель OIBDA составил 41,2 млн. долл. США, маржа по OIBDA – 4,4%, при этом все три сегмента продемонстрировали прибыль по OIBDA.
- Чистый убыток, приходящийся на долю СИТРОНИКС, составил 73,4 млн. долл. США.

Президент ОАО "СИТРОНИКС" Сергей Асланян отметил: «В третьем квартале, который обычно характеризуется низкой деловой активностью в отрасли, Группа продемонстрировала существенный рост выручки в размере 42%. Это стало возможным благодаря росту выручки по сегментам "Информационные технологии" и "Телекоммуникационные решения" в этом квартале, а также завершению ключевых проектов, что в совокупности привело к росту маржи по OIBDA.

Мы подписали ряд контрактов, которые позволили Группе выйти на новые сегменты рынка и расширить регионы присутствия. Реализация проекта по созданию Интеллектуальной транспортной системы города Москвы идет в соответствии с графиком. Кроме того, мы подписали еще один ключевой федеральный контракт на разработку и внедрение электронной карты в медицинском секторе. Инвестиции в инновации уже начали приносить плоды, наши центры исследований и разработок недавно представили два новых радиорелейных устройства, которые расширят портфель продуктов Группы. Мы продолжим вкладывать средства в R&D в целях расширения областей нашей компетенции, заключения высокомаржинальных контрактов и укрепления рыночных позиций.

Мы продолжаем работать над проектами, обладающими значительным потенциалом, и в 2012 г. ожидаем денежных поступлений по ним. Мы по-прежнему рассчитываем превзойти темпы роста отрасли в 2011 году. Прогноз по росту годовой выручки сохраняется на уровне 15%-20%, годовая маржа по OIBDA ожидается на уровне 7% с учетом влияния проекта по запуску производства микросхем с топологическими размерами 90 нм.»

## **ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ**

<i>(млн. долл. США)</i>	<b>3 кв. 2011</b>	3 кв. 2010	<b>9 мес. 2011</b>	9 мес. 2010
Выручка	<b>316,4</b>	223,6	<b>926,7</b>	682,5
Прибыль по OIBDA	<b>24,3</b>	17,5	<b>41,2</b>	50,8
Маржа по OIBDA (%)	<b>7,7%</b>	7,8%	<b>4,4%</b>	7,4%
Чистый убыток, приходящийся на долю СИТРОНИКС	<b>(38,9)</b>	(9,4)	<b>(73,4)</b>	(64,8)

Совокупные активы	1 857,2	1 810,3	1 857,2	1 810,3
-------------------	---------	---------	---------	---------

## **ОБЗОР ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

### **Обзор деятельности Группы**

Совокупная выручка Группы по сравнению с аналогичными периодами прошлого года выросла на 42% в третьем квартале и на 36% за девять месяцев текущего года. Положительные результаты в этом квартале отражают значительный рост продаж в сегментах "Информационные технологии" и "Телекоммуникационные решения" по сравнению с третьим кварталом прошлого года, а также по всем сегментам за девять месяцев 2011 г. Рост выручки в период с начала года до настоящего момента также обусловлен укреплением большей части операционных валют компаний Группы по отношению к валюте отчетности – доллару США.

С момента объявления финансовых результатов второго квартала 8 сентября 2011 г. Группа подписала новые контракты на сумму на 237 млн. долл. США. В апреле СИТРОНИКС подписал контракт на создание Интеллектуальной транспортной системы города Москвы, и сейчас мы в процессе реализации этого проекта. Кроме того, в третьем квартале центры исследований и разработок СИТРОНИКС представили два новых радиорелейных устройства, на одно из которых – сканирующую линзовую антенну для радиорелейных линий связи в миллиметровом диапазоне – были поданы две международные заявки на получение патента в соответствии с Договором о патентной кооперации. Более подробная информация об этих проектах и ряде других новых инициатив приведена в разделе "Обзор деятельности по сегментам".

## **ОБЗОР ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Коммерческие, общехозяйственные и управленческие расходы в третьем квартале и за девять месяцев 2011 г. возросли на 13% по сравнению с аналогичными периодами прошлого года в связи с ростом инвестиций Группы в сферу продаж и маркетинга в целях укрепления позиции на рынке и финансирования выхода на новые сегменты рынка. Убытки от обесценения и резервы по сравнению с аналогичными периодами прошлого года увеличились в третьем квартале с 0,6 млн. долл. США до 2,7 млн. долл. США, однако за девять месяцев года уменьшились с 9,0 млн. долл. США до 8,3 млн. долл. США. Расходы на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы возросли в отчетном квартале на 49% и за девять месяцев 2011 г. – на 23% в соответствии с ранее объявленными прогнозами по увеличению расходов на R&D в 2011 г. приблизительно на 30%. Увеличение затрат по сравнению с показателями соответствующих периодов 2010 г. также отражает изменения курсов большей части операционных валют Группы по отношению к валюте отчетности – доллару США. По сравнению с аналогичными периодами прошлого года операционные расходы Группы за вычетом затрат на амортизацию основных средств и нематериальных активов в третьем квартале возросли на 26% и за девять месяцев года – на 15%.

Группа объявила прибыль по OIBDA в третьем квартале 2011 г. в размере 24,3 млн. долл. США и за девять месяцев 2011 г. – 41,2 млн. долл. США, что соответствует марже по OIBDA в размере 7,7% и 4,4% в соответствующих периодах. Таким образом, прибыль OIBDA по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выросла на 39%.

Амортизационные отчисления основных средств и нематериальных активов Группы в третьем квартале 2011 г. выросли на 45% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 21,8 млн. долл. США, но при этом за девять месяцев текущего года снизились на 7% до 65,5 млн. долл. США. Увеличение амортизационных отчислений основных средств и нематериальных активов в основном является следствием внесения корректировок в срок полезного использования ряда активов в третьем квартале 2010 г. Снижение амортизационных отчислений за девять месяцев по сравнению с аналогичным периодом прошлого года преимущественно обусловлено завершением срока полезного использования ряда нематериальных активов, признанных в результате приобретения 51% акций INTRACOM TELECOM во втором квартале 2010 г.

Чистые процентные расходы Группы в третьем квартале 2011 г. сократились с 20,8 млн. долл. США до 18,4 млн. долл. США и за девять месяцев текущего года – с 56,7 млн. долл. США до 50,3 млн. долл. США. Группа объявила об убытке от курсовых разниц в третьем квартале в размере 26,1 млн. долл. США и за девять месяцев текущего года в размере 14,9 млн. долл. США. В двух соответствующих периодах 2010 г. убыток от курсовых разниц составил 1,7 млн. долл. США и 1,8 млн. долл. США. Убыток от курсовых разниц в основном является следствием изменения стоимости займов Группы, выраженных в долларах США, в период между отчетными датами, а также обесценением рубля в сентябре 2011 г.

Чистый убыток, приходящийся на долю СИТРОНИКС, в третьем квартале 2011 г. составил 38,9 млн. долл. США и за девять месяцев текущего года – 73,4 млн. долл. США.

Денежные средства Группы и их эквиваленты составили 79,3 млн. долл. США на конец отчетного периода по сравнению со 115,2 млн. долл. США по состоянию на конец третьего квартала 2010 г. и 127,0 млн. долл. США на конец второго квартала 2011 г. Такой результат в основном отражает негативные изменения в оборотном капитале вследствие получения авансов в предыдущих периодах.

Общая сумма заимствований Группы на конец третьего квартала 2011 г. составила 772,4 млн. долл. США, за исключением долга в размере 55,5 млн. долл. США перед совместным предприятием "СИТРОНИКС-Нано". Для сравнения, на конец третьего квартала 2010 г. эта сумма составляла 745,1 млн. долл. США, а на конец второго квартала 2011 г. – 768,1 млн. долл. США. Средневзвешенная стоимость заимствований Группы по состоянию на 30 сентября 2011 г. составила 7,6%.

Доля долгосрочной задолженности по отношению к общей сумме задолженности на 30 сентября 2011 г. сократилась до 25%, по сравнению с показателем 43% на конец третьего квартала 2010 г. Около 43% долга Группы на конец периода представлены кредитами, номинированными в российских рублях, 30% – в долларах США и 27% – в евро. Однако в результате рефинансирования кредита Банка Москвы в размере 230 млн. долл. США доля

долгосрочной задолженности по отношению к общей сумме задолженности возросла до 53%, а доля кредитов, номинированных в долларах США сократилась до 16%.

## ОБЗОР ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО СЕГМЕНТАМ

### *СИТРОНИКС Телекоммуникационные решения*

<i>(млн. долл. США)</i>	<b>3 кв. 2011</b>	3 кв. 2010	<b>9 мес. 2011</b>	9 мес. 2010
Выручка	<b>133,6</b>	95,2	<b>384,1</b>	335,5
OIBDA	<b>17,3</b>	5,3	<b>31,9</b>	29,8
Маржа по OIBDA (%)	<b>13,0%</b>	5,6%	<b>8,3%</b>	8,9%
Чистый убыток	<b>(0,7)</b>	(6,2)	<b>(12,5)</b>	(16,6)
Совокупные активы	<b>731,2</b>	765,0	<b>731,2</b>	765,0

Выручка по сегменту "Телекоммуникационные решения" возросла в третьем квартале на 40% и за девять месяцев 2011 г. на 14% по сравнению с аналогичными периодами прошлого года, что стало следствием, в первую очередь, роста продаж биллинговых решений линейки FORIS и заключения новых контрактов INTRACOM TELECOM за пределами Греции. Прибыль по OIBDA в этом сегменте утроилась и составила в третьем квартале 17,3 млн. долл. США, а за девять месяцев 2011 г. выросла на 7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года при уровне маржи 13% и 8% соответственно. Показатель возрос в результате завершения исполнения обязательств по контрактам с большей маржинальностью в третьем квартале.

Доля продаж оборудования для беспроводной связи составила 19% в выручке сегмента в третьем квартале 2011 г. и 24% за девять месяцев текущего года, тогда как доля продаж телекоммуникационного программного обеспечения, включая решения OSS/BSS, составила в указанные периоды 20% и 17% соответственно. Доля аутсорсинга и продаж прочих решений составила 61% в выручке за третий квартал 2011 г. и 59% за девять месяцев.

В течение третьего квартала СИТРОНИКС успешно выполнил ряд проектов.

- Завершен очередной этап консолидации абонентской базы МТС путем миграции 9,5 млн. абонентов в макрорегионе "Урал" на единое биллинговое решение FORIS OSS макрорегиона "Поволжье". Миграция осуществляется в соответствии со стратегией МТС по централизации и оптимизации бизнес-процессов.
- Завершен первый этап модернизации сети связи МТС Украина. В результате МТС Украина сможет перейти на работу в сети нового поколения, обеспечивающей надежность предоставляемых услуг и высокую скорость передачи данных.

С момента объявления Группой финансовых результатов второго квартала 8 сентября 2011 г. по бизнес-направлению "Телекоммуникационные решения" были подписаны новые контракты на сумму 51 млн. долл. США.

В соответствии с новыми контрактами СИТРОНИКС продолжит внедрять уже получившие признание биллинговые решения FORIS собственной разработки. С начала третьего квартала по настоящее время СИТРОНИКС подписал ряд контрактов:

- Подписано соглашение с Vodafone Чехия о предоставлении комплекса услуг по развитию и технической поддержке биллинговой системы FORIS OSS в период с 2012 по 2015 гг.
- Подписан ряд контрактов с МТС, предусматривающих дальнейшее развитие биллингового решения FORIS OSS. СИТРОНИКС реализует пул проектов по модернизации биллингового IP-решения МТС и единой системы приема платежей (ЕСПП), а также осуществит запуск Интернет-помощника и других модулей.
- Достигнута договоренность о поставке решения FORIS OSS компании Sistema Shyam TeleServices (МТС Индия).
- Подписан ряд крупных контрактов с МГТС, предусматривающих разработку централизованной системы FORIS Fix. В четвертом квартале СИТРОНИКС осуществит миграцию корпоративных абонентов МГТС на решение FORIS Fix, внедрит биллинговое IP-решение и интегрирует платежную систему МГТС с ЕСПП МТС, а также осуществит запуск Интернет-помощника.

Компания INTRACOM TELECOM в сентябре подписала контракт с Telcom Srbija на поставку системы Direct TV для платформы IPTV и интегрированных устройств доступа (Integrated Access Device, IAD), что обеспечит передачу голоса, данных и видео по единому широкополосному каналу. Контракт планируется завершить в январе 2012 г.

Компания INTRACOM TELECOM в октябре подписала контракт с крупным албанским телекоммуникационным оператором Albanian Mobile Communications Sh.a. на предоставление услуг поддержки для платформы предоплаты до конца 2011 г.

Компания INTRACOM TELECOM в ноябре выпустила уникальное радиорелейное решение OmniBAS-XR, которое является новейшим дополнением линейки радиорелейных продуктов OmniBAS для пакетной передачи данных типа "точка-точка" и предназначено для размещения вне помещения. Передовое IP-решение OmniBAS-XR обеспечивает высокую спектральную плотность и пропускную способность канала связи, а также расширенный функционал для управления трафиком и его контроля. Продукт был представлен на 14-й международной выставке AfricaCom в Кейптауне, Южная Африка.

Компания СИТРОНИКС Индия в октябре подписала меморандум о намерениях с одной из крупнейших индийских телекоммуникационных компаний Tech Mahindra. В соответствии с соглашением, Tech Mahindra будет продвигать решения СИТРОНИКС для поддержки операционной и бизнес-деятельности операторов связи (OSS/BSS) на рынке Индии. Подписание меморандума стало важным шагом, который позволит СИТРОНИКС расширить свое присутствие в регионе и использовать опыт и ресурсы локальных партнеров для продвижения своих продуктов.

СИТРОНИКС разработал уникальную сканирующую линзовую антенну для радиорелейных станций. В отличие от существующих антенн, при использовании которых требуется вручную подстраивать радиорелейные станции в случае отказа, сканирующая антенна с электронным управлением луча обеспечивает автоматическое восстановление взаимной ориентации пары антенных систем радиорелейной линии в режиме реального времени. В рамках проекта поданы две международные заявки на изобретения в рамках международного договора о патентной кооперации.

### ***СИТРОНИКС Информационные технологии***

<i>(млн. долл. США)</i>	<b>3 кв. 2011</b>	3 кв. 2010 <sup>†</sup>	<b>9 мес. 2011</b>	9 мес. 2010 <sup>‡</sup>
Выручка	<b>92,3</b>	48,6	<b>279,1</b>	147,3
OIBDA	<b>3,1</b>	1,2	<b>5,5</b>	6,4
Маржа по OIBDA (%)	<b>3,3%</b>	2,5%	<b>2,0%</b>	4,3%
Чистая прибыль/(убыток)	<b>1,8</b>	0,5	<b>(0,1)</b>	(0,7)
Совокупные активы	<b>362,5</b>	263,0	<b>362,5</b>	263,0

Выручка по сегменту "Информационные технологии" увеличилась в третьем квартале и за девять месяцев 2011 г. на 90% по сравнению с аналогичными периодами прошлого года, что стало следствием более высокого, чем ожидалось, уровня продаж оборудования. Прибыль по OIBDA в этом сегменте практически утроилась и составила в третьем квартале 3,1 млн. долл. США. Однако показатель OIBDA за период с начала года до текущей отчетной даты снизился на 14%, при уровне маржи 3,3% и 2,0% в соответствующих периодах. Это стало следствием увеличения инвестиций в сферу маркетинга и продаж в целях укрепления позиций Группы и выхода на новые сегменты рынка. Снижение показателя в том числе обусловлено набором новых сотрудников в дочернюю компанию "СИТРОНИКС Башкортостан" для обеспечения реализации новых проектов, а также повышением доли низкомаржинальных продаж.

"СИТРОНИКС Информационные технологии" является одной из ведущих ИТ-компаний в России и СНГ. На долю продаж решений в области ИТ-инфраструктуры и проекты по

---

Начиная с 2011 года сегмент "СИТРОНИКС Информационные Технологии" включает результаты финансовой деятельности дочерней компании "СИТРОНИКС" - ООО "СИТРОНИКС Башкортостан", предоставляющей услуги в области системной интеграции. Исторические данные за предшествующие периоды были пересмотрены в целях сопоставимости. Ранее результаты финансовой деятельности "СИТРОНИКС Башкортостан" учитывались в сегменте "Прочие".

системной интеграции пришлось 29% выручки данного сегмента за третий квартал и 28% выручки за девять месяцев 2011 г. Доля продаж решений в области телекоммуникационной интеграции обеспечила 34% и 37% в выручке Группы за соответствующие периоды. На проекты по бизнес-консалтингу и ИТ-аутсорсингу пришлось 37% выручки за третий квартал и 35% выручки с начала года до настоящего момента.

В течение третьего квартала и после отчетной даты СИТРОНИКС успешно завершил ряд проектов внедрения решений на базе решений Oracle:

- Интеграция универсального банковского решения Oracle FLEXCUBE в ОТП Банк (Украина) с другими основными системами по принципам сервисно-ориентированной архитектуры в целях стандартизации бизнес-процессов. Это первое в Украине внедрение системы Oracle FLEXCUBE.
- Завершение первого этапа крупномасштабного проекта автоматизации процессов бюджетирования на базе решения ORACLE Hyperion в зерновом подразделении крупнейшего агрохолдинга России ОАО "Группа "Разгуляй". В дальнейшие планы по развитию проекта входит автоматизация процессов бюджетирования сахарного подразделения Группы "Разгуляй", Торгового Дома и Управляющей Компании Группы, а также интеграция внедренного решения с учетными и бухгалтерскими системами компании-заказчика. Это первый проект внедрения данного решения в агропромышленной отрасли для СИТРОНИКС.
- Внедрение системы бюджетирования на базе Oracle Hyperion Essbase в розничной сети Леруа Мерлен. Проект охватил более 25 магазинов и 180 отделов в 10 городах России. Реализация проекта позволит оптимизировать ресурсоемкие процессы бюджетирования.
- В декабре СИТРОНИКС внедрил на унитарном республиканском предприятии по аэронавигационному обслуживанию воздушного движения "Белаэронавигация" (Белоруссия) систему поиска и спасения. В рамках проекта были выполнены работы по разработке математической модели для прогнозирования чрезвычайных ситуаций, а также по созданию базы знаний о средствах связи в целях содействия силам МЧС по устранению чрезвычайных ситуаций.
- В рамках национального образовательного проекта "Виртуальная школа", спонсором которого выступает "Сбербанк", СИТРОНИКС внедрил Мультисервисную информационно-образовательную среду (МИОС) в школах Махачкалы в Республике Дагестан и в Волгоградской области. СИТРОНИКС также безвозмездно передал оборудование для универсального интерактивного кабинета благотворительному образовательному фонду "Мархамат" в Республике Башкортостан. Мобильный компьютерный комплекс был внедрен в Центре развития детей с ограниченными возможностями.

С момента объявления Группой финансовых результатов первого квартала 8 сентября 2011 г. были подписаны новые контракты на сумму 91млн. долл. США.

В октябре СИТРОНИКС приступил к реализации проекта по созданию геокластерного частного "облака" для МГТС, которое позволит заказчику повысить надежность и доступность внутренних ИТ-ресурсов МГТС, а также ключевых сервисов, в том числе биллинга. Это "облачное" решение также позволит МГТС обеспечить миграцию сервисов на новую платформу с минимальными перерывами в их работе. Проект планируется завершить в начале 2012 г.

СИТРОНИКС заключил контракт с ВТБ Банк (Украина) на обеспечение поддержки системы планирования и бюджетирования на базе Oracle Hyperion Planning, которая была внедрена в ноябре 2010 г. Специалисты СИТРОНИКС выполняют работы по обновлению структуры метаданных, мониторингу работоспособности компонентов системы, оптимизации существующих и, в случае невозможности такой оптимизации, разработке новых бизнес-правил, обновлению прав доступа пользователей и управлению этими правами, обновлению элементов пользовательского интерфейса.

В сентябре СИТРОНИКС заключил контракт на внедрение автоматизированной системы управления технологическим процессом АСУТП и системы диспетчеризации для стартового комплекса месторождений им. Требса и им. Титова. В рамки проекта входит проектирование систем, поставка оборудования, шеф-монтаж и пусконаладочные работы на объектах заказчика, а также установка требуемого программного обеспечения. Предполагается, что реализация данного проекта будет продолжаться в течение 2011–2013 гг.

В мае 2011 г. СИТРОНИКС Башкортостан завершил пилотный проект по внедрению системы управления производственными процессами в ОАО "Уфанефтехим" для комплекса гидрокрекинга. В августе 2011 г. Группа подписала контракт на тиражирование реализованного пилотного решения в рамках всего завода "Уфанефтехим", которое запланировано на первый квартал 2012 года.

### ***СИТРОНИКС Микроэлектроника***

<i>(млн. долл. США)</i>	<b>3 кв. 2011</b>	3 кв. 2010	<b>9 мес. 2011</b>	9 мес. 2010
Выручка	<b>74,9</b>	73,5	<b>235,2</b>	179,4
OIBDA	<b>9,1</b>	14,7	<b>23,1</b>	29,1
Маржа по OIBDA (%)	<b>12,2%</b>	20,0%	<b>9,8%</b>	16,2%
Чистый убыток	<b>(7,5)</b>	(2,3)	<b>(25,2)</b>	(23,8)
Совокупные активы	<b>729,0</b>	748,1	<b>729,0</b>	748,1

Выручка в сегменте "Микроэлектроника" в третьем квартале выросла на 2% и за девять месяцев 2011 г. – на 31% по сравнению аналогичными периодами прошлого года, что обусловлено фактором сезонности в первом полугодии 2011 г. Маржа по OIBDA по сегменту снизилась в третьем квартале и за девять месяцев 2011 г. вследствие роста затрат на совместный с государственной корпорацией РОСНАНО проект по запуску в России полномасштабного производства микросхем с топологическими размерами 90 нм.

"СИТРОНИКС Микроэлектроника" занимает ведущие позиции на рынке микроэлектроники в России. В данном сегменте 28% выручки за третий квартал и 27% выручки за девять месяцев 2011 г. было получено в результате продаж интегральных микросхем. На долю продаж RFID-продуктов пришлось 32% и 28% выручки за соответствующие периоды. 31% выручки за третий квартал и 37% выручки сегмента с начала года до настоящего момента получено в результате продаж смарт-карт. На долю проектов в области НИОКР в соответствующие периоды пришлось 9% и 8% выручки соответственно.

С момента объявления Группой финансовых результатов второго квартала 8 сентября 2011 г. были подписаны новые контракты на сумму 95 млн. долл. США.

СИТРОНИКС совместно с ОАО "МТС" и ОАО "ЛУКОЙЛ" запустили проект, в рамках которого абонентам МТС предоставляется возможность оплачивать бензин с помощью мобильных телефонов с поддержкой NFC на автозаправочных станциях "ЛУКОЙЛ", оборудованных соответствующими антеннами и считывателями.

В октябре СИТРОНИКС подписал новый контракт с МТС Узбекистан, согласно которому поставки SIM-карт для оператора увеличиваются на 8%. В ноябре СИТРОНИКС также заключил соглашение с горнолыжным курортом "Роза Хутор" (Красная Поляна, Сочи) на поставку бесконтактных абонементов – RFID-карт, предназначенных для пропуска гостей и отдыхающих на подъемники курорта. Первая партия в объеме 50 тысяч штук будет отгружена заказчику в декабре 2011 г. Кроме того, в ноябре 2011 г. СИТРОНИКС начал поставки бесконтактных транспортных RFID-билетов для ОАО "Центральная ППК", пригородной пассажирской компании, обслуживающей движение электропоездов в пределах Москвы и Московской области.

Совместный проект Группы с РОСНАНО по созданию полномасштабного производства микросхем с топологическими размерами 90 нм реализуется в соответствии с утвержденным планом. Площадь чистых комнат увеличена до 3 500 кв.м. В настоящее время на заводе уже завершены пуско-наладочные работы, а серийное производство будет запущено в конце года в соответствии с объявленной ранее информацией.

## **ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ**

### **Телефонная конференция**

Руководство ОАО "СИТРОНИКС" проведет телефонную конференцию сегодня в 17:30 по московскому времени, 13:30 по лондонскому времени и 08:30 по нью-йоркскому времени для объявления и обсуждения результатов. Для участия в телефонной конференции наберите следующие номера:

Великобритания/международный звонок: +44 20 7190 1595  
Соединенные Штаты: +1 480 629 9771

Запись телефонной конференции будет доступна в течение 7 дней. Для доступа к записи телефонной конференции наберите следующие номера:

Великобритания/международный звонок: +44 207 154 2833  
Соединенные Штаты: +1 303 590 3030

Код доступа к записи – 4487809#

\*\*\*

Для получения дополнительной информации посетите сайт [www.sitronics.com](http://www.sitronics.com) или свяжитесь с нами:

Ирина Ланина  
Вице-президент по корпоративным  
коммуникациям  
Тел.: +7 495 225 0030  
[lanina@sitronics.com](mailto:lanina@sitronics.com)

Ольга Овчинникова  
Директор департамента по  
связям с инвесторами  
Тел.: +7 495 225 0030  
[ir@sitronics.com](mailto:ir@sitronics.com)

Компания "СИТРОНИКС" является ведущим поставщиком телекоммуникационных решений, включая программное обеспечение, оборудование, системную интеграцию, решения в области ИТ и микроэлектроники, в России и странах Содружества Независимых Государств, с уверенным присутствием в Центральной и Восточной Европе и расширяющимся присутствием в Средней Азии и Африке.

СИТРОНИКС обслуживает более 3 500 клиентов. Компания имеет представительства и филиалы в 30 странах мира, осуществляет экспорт своих продуктов и услуг в более чем 60 стран мира.

Основные предприятия сегмента "СИТРОНИКС Телекоммуникационные решения" находятся в Москве (Россия), Праге (Чехия) и Афинах (Греция), а сегментов "Информационные технологии" и "Микроэлектроника" – в Киеве (Украина) и Зеленограде (Россия) соответственно.

Выручка "СИТРОНИКС" за девять месяцев 2011 г. составила 926,7 млн. долл. США, а стоимость активов по состоянию на конец периода продолжительностью девять месяцев – 1 857,2 млн. долл. США. Основным акционером "СИТРОНИКС" является ОАО "РТИ" – дочернее предприятие АФК "Система", крупнейшей диверсифицированной акционерной компании в России и СНГ.

**КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ  
ЗА ТРЕТИЙ КВАРТАЛ 2011 И ТРЕТИЙ КВАРТАЛ 2010 ГГ. (НЕАУДИРОВАННЫЕ).  
(в тысячах долларов США)**

	<b>3 кв. 2011</b>		<b>3 кв. 2010</b>	
Выручка	\$	316 401	\$	223 595
Себестоимость реализованных товаров и услуг, за вычетом амортизации основных средств и нематериальных активов, представленной ниже		(246 527)		(169 916)
Расходы на научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки		(5 795)		(3 884)
Коммерческие, общехозяйственные и управленческие расходы		(37 039)		(32 709)
Амортизация основных средств и нематериальных активов		(21 811)		(14 994)
Убытки от обесценения и резервы		(2 681)		(624)
Прочие операционные (расходы)\ доходы, нетто		(32)		1 015
<b>ОПЕРАЦИОННАЯ ПРИБЫЛЬ</b>		<b>2 516</b>		<b>2 483</b>
Процентный доход		1 874		523
Процентный расход		(20 293)		(21 322)
Курсовые разницы и эффект пересчета валют		(26 078)		(1 667)
Доля в чистом убытке зависимых предприятий		(803)		(313)
Прочие внереализационные (расходы)\ доходы		(1 769)		9
Убыток по продолжаемой деятельности до налога на прибыль		(44 553)		(20 287)
Возмещение по налогу на прибыль		3 580		5 722
<b>ЧИСТЫЙ УБЫТОК</b>	<b>\$</b>	<b>(40 973)</b>	<b>\$</b>	<b>(14 565)</b>
За вычетом: чистого убытка относящегося к неконтрольным долям участия		2 085		5 174
<b>ЧИСТЫЙ УБЫТОК, ПРИХОДЯЩИЙСЯ НА ДОЛЮ СИТРОНИКСа</b>	<b>\$</b>	<b>(38 888)</b>	<b>\$</b>	<b>(9 391)</b>

**КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ  
ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2011 И ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2010 ГГ. (НЕАУДИРОВАННЫЕ).  
(в тысячах долларов США, если не указано иное)**

	<b>За 9 месяцев, закончившихся 30 сентября</b>	
	<b>2011</b>	<b>2010</b>
Выручка	\$ 926 688	\$ 682 460
Себестоимость реализованных товаров и услуг, за вычетом амортизации основных средств и нематериальных активов, представленной ниже	(736 269)	(501 697)
Расходы на научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки	(19 697)	(15 949)
Коммерческие, общехозяйственные и управленческие расходы	(123 801)	(109 258)
Амортизация основных средств и нематериальных активов	(65 474)	(70 636)
Убытки от обесценения и резервы	(8 259)	(9 035)
Прочие операционные доходы, нетто	2 534	4 296
<b>ОПЕРАЦИОННЫЙ УБЫТОК</b>	<b>(24 278)</b>	<b>(19 819)</b>
Процентный доход	6 294	5 159
Процентный расход	(56 559)	(61 822)
Курсовые разницы и эффект пересчета валют	(14 913)	(1 775)
Доля в чистом убытке зависимых предприятий	(1 162)	(54)
Прочие внереализационные (расходы)/доходы	(1 761)	9
Убыток по продолжаемой деятельности до налога на прибыль	(92 379)	(78 302)
Возмещение по налогу на прибыль	5 689	1 906
<b>ЧИСТЫЙ УБЫТОК</b>	<b>(86 690)</b>	<b>(76 396)</b>
За вычетом: чистого убытка, относящегося к неконтрольным долям участия	13 287	11 576
<b>ЧИСТЫЙ УБЫТОК, ПРИХОДЯЩИЙСЯ НА ДОЛЮ СИТРОНИКСа</b>	<b>\$ (73 403)</b>	<b>\$ (64 820)</b>
Убыток на акцию, базовый и разводненный, в центах США:		
Чистый убыток	(0,86)	(0,75)
Средневзвешенное количество обыкновенных акций, находящихся в обращении, базовое и разводненное:	8 546 997 585	8 637 943 733

## Приложение А

*Показатели, не являющиеся финансовыми показателями US GAAP.* Настоящий пресс-релиз содержит финансовую информацию, подготовленную в соответствии с принципами бухгалтерского учета, принятыми в США, или US GAAP, а также иные финансовые показатели, которые упоминаются как не относящиеся к US GAAP. Показатели, не являющиеся финансовыми показателями US GAAP, должны рассматриваться в дополнение к показателям, подготовленным по стандартам отчетности US GAAP, а не как альтернатива им.

*Операционная прибыль до вычета амортизации основных средств и нематериальных активов (OIBDA) и маржа OIBDA.* Показатель OIBDA определяется как операционная прибыль до вычета амортизации основных средств и нематериальных активов. Рентабельность OIBDA – это показатель OIBDA, выраженный как процент от выручки. Расчет показателя OIBDA в данном пресс-релизе может отличаться от расчета показателя OIBDA других компаний. Показатель OIBDA не является показателем, регламентированным по стандартам US GAAP, и должен рассматриваться в дополнение, а не как альтернатива информации, содержащейся в консолидированной отчетности компании. Тогда как амортизация основных средств и нематериальных активов в отчетности согласно US GAAP относится к операционным затратам, эти расходы главным образом отражают распределение в текущем периоде неденежных затрат, которые связаны с долгосрочными активами, приобретенными или созданными в предыдущие периоды. Скорректированный показатель OIBDA определяется как операционная прибыль до амортизации основных средств и нематериальных активов за вычетом убытков по обесценению и резервов. Показатель OIBDA можно рассчитать на основе данных консолидированного отчета о прибылях и убытках следующим образом:

<i>(US\$ 000's)</i>	<b>Q3 2011</b>	Q3 2010	<b>9M 2011</b>	9M 2010
Операционная прибыль / (убыток)	<b>2,516</b>	2,483	<b>(24,278)</b>	(19,819)
Амортизация основных средств и нематериальных активов	<b>(21,811)</b>	(14,994)	<b>(65,474)</b>	(70,636)
<b>OIBDA</b>	<b>24,327</b>	17,477	<b>41,196</b>	50,817